



Um dem kontinuierlichen Wachstum gerecht zu werden, suchen wir zum frühestmöglichen Zeitpunkt

## Gebietsverkaufsleiter (m/w) für Norddeutschland

### Ihr Tätigkeitsbereich

- Aufbau und Betreuung des Händlernetzes
- Ausbau der Verkaufsumsätze
- Training und Motivation der Handelspartner und des Verkaufsteams
- Umsetzung der Verkaufsstrategien
- Soll-Erfüllung mit Bezug auf:
  - Umsatzzahlen
  - Einhaltung der vorgegebenen Rabattstruktur
  - Ausgaben (Kosteneffizienz)
- Reporting
- Messeaktivitäten
- Einsatzgebiet:  
Postleitzahlengebiete 20000 - 29999

### Ihre Persönlichkeit

Sie verfügen über eine mehrjährige Vertriebserfahrung im Bereich B2B, idealerweise im Verkauf von erklärungsbedürftigen Werkzeugen. Durch Ihre fachkompetente Beratung schaffen Sie bei Ihren Kunden Zufriedenheit und Vertrauen. Zudem versetzt Sie Ihr sicheres Auftreten und Ihre Verhandlungssicherheit in die Lage unsere Firma professionell zu repräsentieren. Ihre Kommunikationsfähigkeit und Kundenorientierung überzeugen und machen Sie zu einem abschlussicheren Verkaufsprofi. Reisebereitschaft und gute Kenntnisse der MS-Office Produkte runden Ihr Profil ab.

### Ihre Perspektiven

Wenn Sie für eine großartige Marke in einem interessanten und internationalen Umfeld mit flachen Hierarchien arbeiten möchten, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Es erwarten Sie ein tolles Team, eine Festanstellung in Vollzeit und kleine, feine Annehmlichkeiten. Eine private Firmenwagen-nutzung ist für unser Außendienst-Team selbstverständlich.

### **Interessiert?**

Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbung an:

**Marcrist Diamantwerkzeuge Vertriebsges. mbH**

Herr Markus Dick

Karl-Benz-Str. 8

79761 Waldshut-Tiengen

Deutschland

T: +49 (0)7741 966 72 0

F: +49 (0)7741 966 72 99

E: bewerbung@marcrist.de



Marcrist Diamantwerkzeuge Vertriebsges. mbH ist ein europäisches Familienunternehmen mit Hauptsitz in England. Wir sind ein Technologieführer bei Diamantwerkzeugen: Schneiden, Bohren, Schleifen.